

**Mots-clés :**

- Attractivité territoriale,
- Développement économique,
- Marketing territorial,
- Mise en relations commerciales.

**Nature de la mission :**

- Donner aux entreprises d'Aquitaine un accès aux marchés LIL et LMJ.

**Client :**

- Action pilotée par la DAR.

**Équipe GÉRIS :**

- 1 Chef de projet.

**Compétences déployées :**

- Développement économique,
- Connaissance du tissu industriel,
- Culture industrielle.

**Date :**

- 1998 / 1999.

**Durée :**

- 2 ans.

## Valorisation du projet LMJ CEA CESTA / Aquitaine

**Problématique :**

- La LIL (Ligne d'Intégration Laser) et le LMJ (Laser Méga Joule) sont des installations structurantes pour le territoire.
- L'objectif a été d'optimiser les retombées économiques au bénéfice du territoire, pendant la phase de construction des installations, puis pendant la phase d'exploitation de ces grands outils de simulation et de mesure.
- Les entreprises d'Aquitaine, n'étaient pas suffisamment structurées pour pouvoir prétendre accéder directement à ces marchés.

**Mission du Cabinet GÉRIS :**

- GÉRIS a organisé, avec l'état, des rencontres régulières avec les responsables de lots du CEA. Le but était d'identifier en amont, les compétences nécessaires pour répondre aux appels d'offres.
- Un travail d'identification des entreprises capables de répondre, seules ou en association, a été réalisé sur l'ensemble de la Région.
- Lorsque les compétences n'étaient pas présentes en Région, une démarche a été entreprise pour faire venir sur le territoire, les industriels, souvent des Grands Groupes ou filiales de Grands Groupes.
- Des rencontres entre industriels ont été organisées afin qu'ils puissent se porter candidats sur les appels d'offres.

**Résultats :**

- Des Grands Groupes, accompagnés par les institutionnels, ont ouvert des antennes proches du site du CEA.
- L'association « Route des Lasers » a repris et structuré l'action initiée par GÉRIS et le Ministère de la Défense.
- Les industriels locaux sont acteurs en prime ou en sous-traitance des Grands Groupes fournisseurs du CEA.
- GÉRIS est encore en 2013 bien connu pour avoir réussi cette mission.