

Mots-clés :

- Développement commercial
- Création d'emplois
- Relation Donneurs d'Ordre et Prestataires
- Regroupement compétitif de PME/PMI
- Stratégie commerciale
- Réponse aux Appels d'Offre

Clients :

- GEREC : Groupement des Entreprises de la Région de Creil et du Sud-Oise (association adhérente au MEDEF)
- Action soutenue par l'Etat et le Conseil Régional de Picardie
- Les entreprises prestataires volontaires du territoire du Sud -Oise

Objectifs clés :

- Démontrer la faisabilité de capter des marchés substantiels de la part des donneurs d'ordre de la Plateforme de Roissy
- Faire connaître les ressources compétitives du Sud-Oise aux décideurs de Roissy

Début de la mission :

- Septembre 2006

Durée :

- 2 ans (2006-2008)

Développement des relations économiques entre les PME/PMI du Sud Picardie avec les Donneurs d'Ordres de Roissy

Problématique et contexte :

D'une part, les 700 entreprises de la plate-forme de Roissy, qui emploient 80 000 salariés pour un CA de plus de 1,1 Md€, utilisent très peu la ressource de compétences disponibles dans les PME/PMI des bassins d'emplois du Sud-Oise pourtant à proximité.

D'autre part les **PME/PMI du Sud-Oise sont insuffisamment organisées** pour adresser ces opportunités de développement et d'emplois.

Le GEREC (Medef) a alors décidé de lancer une opération d'accompagnement collectif d'un groupe de PME/PMI de la zone Sud-Oise, et a choisi le cabinet GÉRIS pour réaliser cette mission.

Prestations :

- Identification des marchés et les besoins de 18 Donneurs d'Ordre de la plateforme de Roissy
- Identification de l'offre potentielle des 40 entreprises prestataires locales
- Mise en relation les Donneurs d'Ordres et les Prestataires
- Accompagnement des entreprises prestataires et organisation de regroupements compétitifs

Résultats :

- 640 Entreprises Prestataires et Donneurs d'Ordres sélectionnés et contactés
- 313 RDV d'affaires organisés
- 150 projets détectés pour 185 mises en relation
- 21 projets contractualisés concernant 10 entreprises du territoire du Sud-Oise
- Au sein des membres du GEREC, déclenchement d'une démarche collective de travail en réseau et d'actions commerciales proactives

La compétence des consultants GÉRIS, filiale de THALES, et son implantation locale reconnue pour le développement économique ont favorisé le choix du cabinet GÉRIS par le GEREC, les représentants de l'Etat et de la Région Picardie.